

PENERAPAN SISTEM INFORMASI
AKUNTANSI PENJUALAN PADA
CV.BINTANG KERAMIK KOTA
GUNUNGSITOLI

By NENSY PUTRI ZENDRATO

1
**PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN
PADA CV.BINTANG KERAMIK KOTA GUNUNGSITOLI**

TUGAS AKHIR



Oleh
NENSY PUTRI ZENDRATO
2121010

30
PROGRAM STUDI D-III AKUNTANSI
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS NIAS
2024

4

**PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN
PADA CV.BINTANG KERAMIK KOTA GUNUNGSITOLI**

TUGAS AKHIR

Diajukan Kepada:

Universitas Nias

4

Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh
Gelar Ahli Madya pada Program Studi D-III Akuntansi

Oleh

NENSY PUTRI ZENDRATO

2121010

PROGRAM STUDI D-III AKUNTANSI

FAKULTAS EKONOMI

UNIVERSITAS NIAS

2024

ABSTRAK

12 rumusan masalah di penelitian ini yaitu Bagaimana prosedur penerapan sistem 34 informasi akuntansi penjualan pada CV.BINTANG KERAMIK kota Gunungsitoli Tujuan dari penelitian ini untuk mengetahui bagaimana prosedur penerapan sistem informasi akuntansi penjualan CV.BINTANG KERAMIK kota Gunungsitoli.

41 Metode penelitian yang digunakan penulis dalam penelitian ini adalah metode penelitian kualitatif dengan menggunakan analisis deskriptif tujuannya untuk menjelaskan 464 menggambarkan sifat atau sesuatu kejadian selama penelitian. Penggunaan 5 teknik pengumpulan data melalui observasi, wawancara dan dokumentasi. Sistem informasi akuntansi penjualan merupakan rangkaian kegiatan pada sumber daya manusia, alat, metode dan kesemuanya itu dikordinasikan guna mengolah data penjualan menjadi informasi penjualan yang berguna.”

Sistem informasi akuntansi yang dijalankan oleh CV.BINTANG KERAMIK yaitu dengan menggunakan sistem informasi komputerisasi. CV.BINTANG KERAMIK menerapkan sistem penjualan dengan cara pembayaran cash dan transfer. Pada pembagian tugas di CV,BINTANG KERAMIK masih belum sesuai prosedur kerja, karena masih terdapat perangkapan tugas disetiap bagian seperti pada bagian keuangan dan sales

Kata kunci: Sistem Informasi Akuntansi, Penjualan

The formulation of the problem in this study is How is the procedure for implementing a sales accounting information system at CV. BINTANG KERAMIK, Gunungsitoli City. The purpose of this study is to find out how the procedure for implementing a sales accounting information system at CV. BINTANG KERAMIK, Gunungsitoli City.

The research method used by the author in this study is a qualitative research method using descriptive analysis, the aim of which is to explain or describe the nature or something that happened during the study. The use of data collection techniques through observation, interviews and documentation. The sales accounting information system is a series of activities in human resources, tools, methods and all of which are coordinated in order to process sales data into useful sales information. "

The accounting information system run by CV. BINTANG KERAMIK is by using a computerized information system. CV. BINTANG KERAMIK applies a sales system with cash and transfer payments. The division of tasks at CV, BINTANG KERAMIK is still not in accordance with work procedures, because there are still duplicate tasks in each section such as in the finance and sales sections.

Keywords: Accounting Information System, Sales

KATA PENGANTAR

Penulis bersyukur dan berterimakasih kepada Tuhan yang Maha Esa, atas berkat dan kesempatan serta selalu menemani setiap tujuan dan langkah saya sehingga bisa mengerjakan tugas akhir berjudul **“PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PADA CV.BINTANG KERAMIK KOTA GUNUNGSITOLI”**

Penulis sadari ¹selama penyusunan tugas akhir ini banyak kekurangan dan kesalahan, dalam hal ini sangat dibutuhkan koreksi ataupun arahan yang membangun dari pihak lainnya agar jadi baik lagi.

Dikeempatan ini penulis berterimakasih kepada orang tua Ayah Faogomano Zendrato dan Ibu Yaniati Telaumbanua yang selalu mendoakan, mendukung dan menemani saya .

Penulis juga berterima kasih kepada:

- ⁵¹Bapak Eliyunus Waruwu,S.Pt.,M.Si selaku rektor Universitas Nias
- Ibu Maria Magdalena Batee,⁶³S.E.,M.M selaku dekan Fakultas Ekonomi
- Ibu Serniati Zebua,¹⁹S.E.,M.Si selaku kepala program studi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Nias
- Bapak Dedi Irawan Zebua,³¹S.E.,M.Si selaku dosen pembimbing yang telah bersedia memberi waktu untuk memberikan bimbingan dan masukan dalam pengerjaan tugas akhir ini
- Dosen dan staf Fakultas Ekonomi Universitas Nias khususnya program studi Akuntansi,terimakasih sudah menjadi tempat bertanya sekaligus tempat mengeluh dan bercerita selama proses perjalanan yang jauh ini

- Bapak Robert Janely selaku direktur cv. Bintang keramik kota Gunungsitoli sudah memberi izin penelitan di cv.bintang keramik
- Kepada keluarga, saudara dan adik yang selalu ada disetiap waktu
- Kepada teman-teman sekelas yang sudah bersama berjuang hingga sekarang. Terimakasih untuk waktu dan kisah yang sangat luar biasa
- Untuk kampusku Fakultas Ekonomi Universitas Nias terimakasih untuk cerita yang selalu terkesan yang diciptakan disana
- Kepada parnert jauhku, terimakasih sudah selalu menemani dan mengerti untuk setiap keadaan
- Dan terakhir, untuk didri saya sendiri Nensy Putri Zendrato. Terimakasih sudah bertahan sejauh ini menikmati setiap proses, dan terimakasih karena tidak pernah menyerah oleh keadaan

Penulis sadar di ⁷ penyusunan tugas akhir ini masih belum sempurna. Penulis sangat ⁴⁴ mengharapkan masukan dan kritik supaya menyempurnakan tugas akhir ini. Penulis berharap tugas akhir ini bermanfaat bagi semua pihak terutama pembaca yang membutuhkan informasi terkait dalam tugas akhir ini.

Gunungsitoli, Agustus 2024

Penulis,

Nensy Putri Zendrato

2121010

DAFTAR ISI

40	KATA PENGANTAR	3
	DAFTAR ISI	5
	DAFTAR GAMBAR	Error! Bookmark not defined.
	BAB I	8
	PENDAHULUAN	8
13	1.1 Latar Belakang	8
	1.2 Rumusan Masalah	11
	1.3 Tujuan Penelitian	11
	1.4 Manfaat Penelitian	11
	1.5 Metode Penelitian	12
	1.5.2 Lokasi dan Jadwal Penelitian	13
	1.5.3 Sumber Data	13
	1.5.4 Teknik Pengumpulan Data	13
	1.5.5 Teknik Analisis Data	18
	BAB II	15
	TINJAUAN PUSTAKA	15
	2.1 Telaah Literatur	15

1	2.1.1 Sistem Informasi Akuntansi	15
	2.1.2 Komponen- komponen dari sistem informasi akuntansi	18
	2.1.3 Fungsi Sistem Informasi Akuntansi	19
	2.1.4 Manfaat & Tujuan Sistem Informasi Akuntansi.....	19
	2.1.5 Penjualan	19
	2.1.6 Sistem Informasi Akuntansi Penjualan	20
	2.2 Kerangka Berfikir/ Konseptual	8 27
	BAB III	29
	HASIL DAN PEMBAHASAN.....	29
	3.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	29
	3.1.1 Sejarah Umum Perusahaan	29
	3.1.2 Gambaran Umum Perusahaan.....	29
	3.1.3 Visi Misi Perusahaan	30
	3.1.4 Struktur Organisasi Perusahaan	30
	3.1.5 Pembagian Tugas	30
	3.2 Hasil Penelitian	32
	3.3.1 Sistem Informasi Akuntansi Penjualan pada CV.BINTANG KERAMIK	34
	72 3.3.2 Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan ..	Error! Bookmark not defined.
24	BAB IV	42
	PENUTUP.....	42

4.1	Kesimpulan.....	42
4.2	Saran.....	42
	DAFTAR PUSTAKA.....	43

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Salah satu tantangan era ⁵² globalisasi di berbagai bidang kehidupan adalah teknologi informasi dan komunikasi. Teknologi informasi telah menjadi bagian penting dalam dunia bisnis, apalagi persaingan semakin ketat. Kembangnya teknologi informasi merupakan acuan dasar perusahaan pada persaingan bisnisnya. Seiring berkembangnya usaha, para ⁵ manajer dituntut untuk mengelola perusahaan secara profesional membantu perusahaan mencapai tujuannya. Oleh karena itu, pimpinan bisnis mempunyai kewajiban dalam mengambil keputusan. Keputusan yang dipeoleh mempunyai pengaruh yang sangat besar terhadap kemajuan perusahaan. Perkembangan perusahaan terjadi seiring dengan semakin luasnya ruang lingkup usaha dan semakin kompleknya peraturan yang mengatur kegiatan usaha. Ada banyak aktivitas akuntansi yang tidak dapat dihindari oleh perusahaan manapun.

Sistem informasi akuntansi yang sesuai wajib diterapkan agar manajer bisa mengelola aktivitas operasional perusahaan secara efektif dari perspektif keuangan. Teknologi yang dipergunakan perusahaan mendukung bisnisnya yaitu ⁶⁹ sistem informasi akuntansi yang terkomputerisasi. Kebutuhan informasi ⁶⁹ suatu perusahaan semakin meningkat seiring berjakannya waktu.

⁴ Sistem informasi akuntansi penjualan merupakan subsistem informasi akuntansi dalam melakukan aktivitas dan menerima ungu tuani ⁶⁶ dari hasil penjualan agar tidak terjadi gangguan pada penjualan dan penerimaan kas. Penjualan adalah sumber

pendapatan perusahaan oleh karena itu, penjualan kegiatan terpenting dalam medapat keberhasilan pemasaran produk yang dihasilkan suatu perusahaan. Oleh karena itu, untuk mendatangkan keuntungan yang besar bagi perusahaan, kegiatan penjualan harus dikelola dengan baik dan akurat.

Menurut ²⁹ Kasmir (2020:4) sistem informasi akuntansi ialah sistem yang memproses data, transaksi untuk menghasilkan informasi membantu merencanakan, mengelola dan mengoperasikan bisnis. Informasi akuntansi hanya terbentuk jika ada pengendalian internal, data penjualan yang akurat dan kebijakan manajemen penjualan ditrapkan dengan benar. Pengendalian internal yang tidak memadai dapat mengakibatkan kejadian yang tidak diinginkan seperti manipulasi dan penjualan. Kegiatan bisnis mungkin menjadi tidak terkendali dan penggelapan uang tunai dapat terjadi.

¹⁰ Sistem informasi akuntansi penjualan menjelaskan proses penjualan mulai dari pemesanan hingga penerimaan hasil penjualan. Sistem penjualan membrikan informasi tentang perjalanan trnasaksi, dokumentasi dan siapa yang terlibat pada persetujuan transaksi penjualan dan pembayaran (Nufus,2018).²

CV.BINTANG KERAMIK KOTA GUNUNGSITOLI mennjualan bahan bangunan seperti cat tembok, semen, paku dan alat bangunan lainnya. Sistem penjualan pada CV.BINTANG KERAMIK hanya melayani penjualan secara tunai dan tidak menerima penjualan kredit, dimana pembeli bisa langsung membeli di toko, ataupun bisa melalui pemesanan via telephone dan pembayarannya bisa dilakukan secara tunai dan bisa juga membayar menggunakan mobile banking sebelum barang diserahkan kepada pembeli. CV. BINTANG KERAMIK juga melakukan promosi penjualan barang melalui akun media sosial sehingga pembeli tidak lagi harus mengunjungi toko untuk melihat

produk yang akan di beli tetap bisa langsung melakukan pesanan melalui postingan yang di unggah oleh perusahaan CV.BINTANG KERAMIK tersebut.

Sistem akuntansi penjualan CV.BINTANG KERAMIK kota Gunungsitoli hal ini tidak dilaksanakan sebagaimana yang diharapkan. Sistem akuntansi yang diperkenalkan masih memiliki kelemahan seperti duplikasi operasi pada penjualan . Perangkapan kerja pada karyawan juga terjadi karena adanya keterbatasan jumlah dari pekerja di usaha tersebut dan sering terjadi perangkapan tugas karena pekerja masih kurang memahami tupoksi dari tugas masing-masing, ini terjadi karena perusahaan belum menerapkan sistem informasi akuntansi sesuai standar operasional prosedur sehingga karyawan belum mengetahui bagian alur tugas dan posisi yang sebenarnya sesuai bagan alir. Dalam perangkapan tugas ini juga dapat menimbulkan kecurangan di perusahaan, misalnya dari sales, sales yang turun langsung ke lapangan untuk melakukan promosi barang atau pun langsung menjual barang kepada peminat di luar perusahaan, bisa melakukan kecurangan seperti pada harga jual. Sales bisa melakukan penjualan produk dengan harga yang tidak sesuai dari ketetapan perusahaan sehingga sales bisa mendapat keuntungan pribadi pada saat penjualan tersebut.

Ada beberapa yang telah meneliti ⁷¹terdahulu mengenai sistem informasi akuntansi ²¹penjualan. Penelitian yang dilakukan oleh Devi Trisniawati (2023) dengan judul penelitian "Analisis penerapan sistem informasi akuntansi penjualan pada PT. Sintesa Kayan Mentarang" disimpulkan ⁶²bahwa sistem informasi akuntansi penjualan yang terjadi ⁵⁸di PT Sintesa Kayan Mentarang cukup baik, akan tetapi masih ada beberapa permasalahan yang terjadi khususnya tidak ada pemisahan fungsi antara bagian pemasaran dengan penagihan.

Siti Mudhalia (2019) menyimpulkan bahwa di PT Indomarco Prismatama Surabaya sistem akuntansi penjualan tunai terlaksana dengan baik tetapi masih ada perbaikan dan lebih baik berbasis computer. Dan di PT Indomarco Prismatama Surabaya masih sering terjadi ketidakvalidasian keungan yang masuk dengan jumlah uang yang telah di tulis difaktur penjualan

Alasan saya memilih tempat penelitian di CV.BINTANG KERAMIK kota Gunungsitoli ini, dikarenakan saya ingin melihat proses penjualan sekaligus menerapkan sistem informasi pada penjualan di CV.BINTANG KERAMIK kota Gunungsitoli yang benar sesuai standar operasional prosedur (SOP).

Berdasarkan latar belakang diatas, penulis tertarik melakukan penelitian berjudul **“PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN PADA CV.BINTANG KERAMIK KOTA GUNUNGSITOLI”**

1.2 Rumusan Masalah

Dari latar belakang diatas, rumusan masalah di penelitian ini yaitu “Bagaimana prosedur penerapan sistem informasi akuntansi penjualan pada CV.BINTANG KERAMIK kota Gunungsitoli”

1.3 Tujuan Penelitian

Tujuan dari penelitian ini untuk mengetahui bagaimana prosedur penerapan sistem informasi akuntansi penjualan CV.BINTANG KERAMIK kota Gunungsitoli

1.4 Manfaat Penelitian

Penelitian ini memiliki manfaat baik dari segi teoritis maupun praktis.

1. Manfaat Teoritis

Melalui penelitian ini dapat menjadi pertimbangan dari perusahaan dan menjadi landasan perubahasan pada prosedur aktivitas perusahaan yang sebelumnya telah di jalankan.

65

2. Manfaat Praktis

a. Bagi Peneliti

Peneliti mengharapkan penambahan ilmu pengetahuan, wawasan, pada pembelajaran yang telah di bahas terkhusus pembahasan penerapan sistem informasi akuntansi pada penjualan.

b. Bagi Perguruan Tinggi

Sebagai acuan dan informasi agar peneliti lain dapat mengembangkan makalah ini.dan berkontribusi terhadap pengembangan ilmu pengetahuan khususnya dibidang penjualan.

c. Bagi CV.BINTANG KERAMIK kota Gunungsitoli

Hasil penelitian ini dapat memberikan gambaran mengenai CV.Bintang Keramik dalam menerapkan sistem informasi akuntansi pada penjualan serta dapat mengetahui alur posisi pekerjaan yang benar sesuai standar akuntansi.

33

1.5 Metode Penelitian

1.5.1 Jenis Penelitian

Metode penelitian yang digunakan penulis dalam penelitian ini adalah metode penelitian kualitatif dengan menggunakan analisis deskriptif tujuannya untuk menjelaskan atau menggambarkan sifat atau sesuatu kejadian selama penelitian.

26

Penggunaan teknik pengumpulan data melalui observasi, wawancara dan dokumentasi.

1.5.2 Lokasi dan Jadwal Penelitian

Lokasi penelitian beralamat jl.DiponegoroNo.331,Iilir,kec.Gunungsitoli,Kota Gunungsitoli, Sumatera utara. Waktu yang digunakan dalam melakukan peneliti mulai dari 01 juli 2024 s.d 31 juli 2024

1.5.3 Sumber Data

Sumber data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data primer yaitu data yang diperoleh langsung dari penulis berupa dokumen dan informasi hasil wawancara dengan pemilik CV.Bintang Keramik, bagian admin penjualan dan bagian gudang.

1.5.4 Teknik Pengumpulan Data

Teknik pengumpulan data merupakan langkah utama yang diperlukan dalam penelitian, karena yang terpenting dalam penelitian adalah pengumpulan data.tanpa pengetahuan mengenai teknikpengumpulan data, penelitian tidak dapat memperoleh data yang memenuhi standar data yang telah ditetapkan. Teknik pengumpulan data yang digunakan yaitu observasi, wawancara dan dokumentasi.

1.5.5 Teknik Analisis Data

Teknik analisis data adalah proses pengumpulan data secara sistematis untuk mempermudah peneliti mendapatkan suatu kesimpulan.

Menurut (B.Milles dan Huberman,2014:1) analisis terdiri dari tiga alur yaitu:

a. Reduksi Data

Reduksi data merupakan proses penyederhanaan,mengkategorikan, dan membuang yang tidak perlu data sedemikian rupa sehingga meberikan informasi yang bermakna dan memudahkan pengambilan kesimpulan.

b. Penyajian Data

38

Penyajian data merupakan bentuk pengemasan data secara visual sedemikian sehingga data lebih mudah dipahami.

c. Menarik Kesimpulan

Penarikan kesimpulan hanyalah salah satu bagian dari kegiatan yang membentuk keseluruhan. Konfirmasi hal ini dapat ditemukan dalam pemikiran yang terlintas dibenak peneliti saat menulis, atau suatu pengamatan kembali dari yang sudah ditulis oleh peneliti.

3 BAB II

TINJAUAN PUSTAKA

2.1 Telaah Literatur

2.1.1 Sistem Informasi Akuntansi

1. Pengertian Sistem

“Sistem adalah jaringan prosedur yang dibuat menurut pola terpadu untuk melaksanakan kegiatan utama perusahaan” (Mulyadi,2016)

Menurut Febriani O.M (2018)” sistem adalah jaringan langkah-langkah berhubungan dan disatukan untuk menjalankan suatu aktivitas guna mencapai tujuan tertentu ”.⁶

Sistem dapat didefinisikan sebagai seperangkat unsur penting yang saling berhubungan. Sistem adalah suatu rangkaian berfungsi menerima, mengolah, menghasilkan data.

2. Pengertian Informasi

Menurut Aggraeni dan Irviani (2017:13)” informasi merupakan sekumpulan data atau fakta yang diorganisasikan atau diolah dengan cara tertentu sehingga mempunyai arti bagi penerimnya”.⁷

Adapun beberapa manfaat informasi bagi pengguna yaitu:

1. Pengguna dapat mengetahui perkembangan dengan cepat melalui informasi yang di terima dari pengguna lainnya
2. Pengguna dapat mendapatkan keputusan yang semakin baik sebagai kuantitas dan kualitas dalam meningkatkan informasi.
3. Info yang diperoleh dapat mengurangi ketidakpastian serta dapat meningkatkan dalam pengambilan keputusan.

3. Pengertian Sistem Informasi

Sistem informasi secara umum didefinisikan sebagai sistem yang menyediakan informasi kepada manajemen, pembuat keputusan dan kebijakan, dan melaksanakan operasional melalui kombinasi manusia, teknologi dan prosedur yang terorganisir.

Menurut Maydianto dan Ridho,(2021)"Sistem informasi merupakan gabungan dari berbagai komponen teknologi informasi yang saling bekerja sama untuk menghasilkan informasidan menciptakan saluran komunikasi tunggal dalam suatu organisasi atau kelompok".

4. Ciri Sistem Informasi

Adapun ciri-ciri dari sistem informasi adalah:

- a. **Baru**, sistem informasi yang diterimamerupakaninformasi baru dan segar bagi penerimanya.
- b. **Tambahan**, adalah informasi dapat diperbaharui atau ditambahkan pada informasi yang sudah ada.
- c. **Kolektif**, adalah informasi yang dapat mengoreksi informasi sebelumnya yang salah menjadi suatu koreksi dari informasi yang salah sebelumnya.
- d. **Penegas**, adalah informasi dapat mekonfirmasi informasi yang telah ada.

5. Manfaat Sistem Informasi

Adapun manfaat dari sistem informasi yaitu:

- a. meningkatkan akurasi data
data yang pasti itulah di butuhkan pada bisnis yang akan berhubungan dengan keputusan strategi.

- b. ² mempermudah koordinasi
- sistem informasi menyediakan layanan informasi yang dapat digunakan sebagai dasar perencanaan, pengendalian, dan pemantauan sehingga mampu membentuk hubungan yang sehat disuatu perusahaan.
- c. meningkatkan kualitas sumber daya manusia
- siapa pun yang menggunakan sistem harus mengerti dengan perkembangan teknologi, ¹⁴ dengan adanya sumber daya manusia yang berkualitas, akan ^{mempengaruhi} kemajuan perusahaan dimasa mendatang.

⁴³ 6. Pengertian Akuntansi

Akuntansi diartikan sebagai proses mencatat, mengklarifikasikan, meringkas, mengelola dan menyajikan data, transaksi kejadian berkaitan dengan keuangan sehingga dapat dipergunakan untuk pengambilan suatu keputusan.

Menurut Sugiri dan Riyono (2018:1), "akuntansi didefinisikan kegiatan yang bertujuan menyediakan penerangan yang bergubungan dikeuangan".

Tujuan utama akuntansi adalahmemaparrkan informasi kepada yang memerlukan, informasi yang disampaikan berisi laporan keuangan.Untuk mempersiapkan laporan yang benar supaya bisa digunakan dengan baik, harus melakukan pencatatan harian atau sering di sebut dengan istilah pembukuan.

³ 7. Pengertian Sistem Informasi Akuntansi

Menurut Romney dan Steinbart (2014:10) "sistem informasi akuntansi merupakan pola yang menyimpulkan, mencatat,menyimpan dan memproses data guna mendapatkan informasi ke pembuat keputusan. Sistem informasi akuntansi merupakan sebuah informasi di buat guna mempermudah kegiatan yang berkaitan dengan akuntansi".⁹

Ada lima elemen utama dalam sistem akuntansi:

a. Formulir

Formulir merupakan dokumen pencatatan pembayaran.

b. Jurnal

Jurnal adalah pencatatan akuntansi penting dan wajib dijamin oleh perusahaan.

Jurnal berguna mencatat, dan merangkum semua informasi keuangan yang berhubungan di perusahaan.

c. Buku Besar

Buku besar difungsikan untuk merangkum data keuangan yang sebelumnya dimasukkan pada jurnal.

d. Buku Besar Pembantu

Satu atau lebih akun untuk penyajian data secara rinci di buku besar.

22

e. Laporan Keuangan

Akhir akuntansi perusahaan adalah penyusunan laporan keuangan yang terdiri dari neraca, laba rugi, perubahan ekuitas, harga pokok penjualan, biaya pemasaran, dan

laporan keuangan yang isinya informasi dari sistem akuntansi

6

2.1.2 Komponen-komponen dari sistem informasi akuntansi

Komponen sistem informasi akuntansi adalah:

- a. Staf sumber daya manusia terlatih mengerti semua langkah bisnis akuntansi dan keuangan.
- b. Formulir informasi keuangan
- c. Perangkat lunak yang bisa mengelola dalam mencatat transaksi di perusahaan
- d. Perangkat keras atau sekumpulan alat yang terhubung dalam suatu jaringan

2.1.3 Fungsi Sistem Informasi Akuntansi

Untuk bisnis, sistem informasi akuntansi dibuat dengan keinginan utama mengolah data akuntansi dari berbagai sumber menjadi informasi akuntansi yang dibutuhkan oleh pengguna.

Fungsi sistem informasi akuntansi menurut La Midjan (2018:12) yaitu:

- a. Mengumpulkan serta menjaga data tentang aktivitas dan transaksi
- b. Mengolah data menjadi informasi yang diperlukan dalam pengambilan
- c. Melakukan kontrol secara tepat pada aset organisasi

2.1.4 Manfaat & Tujuan Sistem Informasi Akuntansi

Manfaat dari sistem informasi akuntansi menurut Sutarman (2019) ialah:

- a. Menyediakan informasi yang jelas dan tepat
- b. Meningkatkan kualitas dan mengurangi biaya produksi
- c. Meningkatkan efisiensi
- d. Meningkatkan kemampuan dalam pengambilan keputusan
- e. Meningkatkan efisiensi kerja dibidang keuangan

“Tujuan sistem akuntansi adalah untuk menyediakan informasi yang menjadi dasar pengambilan keputusan, menunjang kelancaran suatu perusahaan dan membantu perusahaan memperoleh informasi yang dibutuhkannya” (Dini et al., 2021)

2.1.5 Penjualan

1. Pengertian Penjualan

Penjualan adalah fungsi dalam pemasaran yang berkaitan dengan memastikan bahwa suatu perusahaan menghasilkan keuntungan sehingga dapat melanjutkan operasinya. Apabila kegiatan penjualan suatu produk tidak dikelola

dengan baik maka target penjualan yang diinginkan tidak tercapai sehingga mengakibatkan penurunan pendapatan langsung ke perusahaan.

Pengertian jual menurut Sumiyati dan Yatimatun (2021:2), ialah pembelian suatu produk dari satu toko ke toko lain melalui imbalan bayaran dari pihak pembeli.

2. Tujuan Penjualan

Menurut Sumiyati dan Yatimatun (2021:2), yaitu memperoleh laba atas produk yang dihasilkan oleh produsen yang telah melakukan pengelolaan yang baik. penjualan tidak dapat terlaksana tanpa terlibatnya pelaksana aktif seperti pedagang, agen, dan pemasar.¹⁰⁹

Menurut Basu Swasta dan Irawan (2001, 32) tujuan penjualan yaitu:

- a. sesuai target penjualan yang diinginkan
- b. menghasilkan keuntungan
- c. membuat usaha semakin berkembang baik

2.1.6 Sistem Informasi Akuntansi Penjualan

a. Definisi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan

Sistem informasi akuntansi penjualan yaitu sistem informasi yang mengatur rangkaian prosedur dan langkah untuk menghasilkan, menganalisis, mendistribusikan, dan memperoleh informasi untuk pendukung pengambilan keputusan penjualan.

Menurut La Midzan dan Azhar Susanto dalam bukunya Sistem Informasi Akuntansi (2017:30) "Sistem informasi akuntansi penjualan merupakan rangkaian kegiatan pada sumber daya manusia, alat, metode dan kesemuanya itu dikordinasikan guna mengolah data penjualan menjadi informasi penjualan yang berguna."

Sistem penjualan digunakan untuk memproses transaksi penjualan barang dan jasa secara kredit maupun tunai. Pada penjualan tunai, bagian pengiriman menyerahkan barang ke pemesan ketika kasir sudah menerima pembayaran barang dari pemesan

6 b. .Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai

Menurut Mulyadi (2010:462)"fungsi yang berhubungan dengan sistem informasi akuntansi penjualan tunai adalah fungsi penjualan, fungsi kas, fungsi pergudangan, fungsi distribusi, fungsi pencatatan, dan fungsi akuntansi".

4 a. Fungsi penjualan

Fungsi penjualan bertugas menerima pesanan dari pembeli, membuat dan menyerahkan faktur penjualan ke pembeli supaya di bayarkan ke kasir.

b. Fungsi kas

Menerima pembayaran sesuai pesanan

c. Fungsi gudang

mempersiapkan pesanan dan memindahkan barang kepada pengiriman.

d. Fungsi pengiriman

mengantar barang yang sudah dilunasi ke pihak pemesan.

e. Fungsi akuntansi

Akuntansi bertugas mencatat seluruh kegiatan transaksi yang berhubungan dengan penjualan dan penerimaan kas sekaligus menyusun laporan keuangan.

(Mulyadi:2010) Memenuhi standar **10** sistem informasi akuntansi penjualan tunai termasuk:

a. Metode pesanan, pada metode dimaksud, fungsi penjualan menangani pesanan mengisi **14** faktur penjualan tunai, untuk pembeli supaya dibayarkan beli barang ke kas, dan gudang distribusi memproses pembuatan faktur tersebut kesebuah buku.

b. Prosedur penerimaan kas, diproses ini, kasir mendapatkan uang sesuai harga barang dari pelanggan, menerbitkan kwitansi pembayaran (dalam bentuk pita register kas dan stempel bayar pada mesin kasir) untuk memberitahukan kepada pembeli mengenai barang yang telah dibelinya.

- 19
- c. Dalam proses ini, bagian akuntansi mencatat transaksi penjualan tunai pada jurnal penjualan dan jurnal penerimaan kas.
 - d. Tata cara pembayaran uang di bank dan pengendalian internal uang tunai diharuskan seluruh uang tunai yang masuk segera dikirimkan di bank pada waktu yang sama.
 - e. Langkah-langkah mencatat penerimaan kas. diproses ini, fungsi akuntansi mengisi penerimaan kas sesuai setoran uang dari bank lewat bagian kas.
 - f. Tata cara mencatat harga pokok penjualan. Fungsi akuntansi dari prosedur ini memungkinkan anda menggambarkan harga pokok penjualan, dengan mempertimbangkan data yang dimasukkan pada kuitansi inventaris. Berdasarkan hasil penjumlahan harga pokok penjualan, dibuatlah slip dunning yang akan menjadi sumber bahan pencatatan harga pokok penjualan pada jurnal.

Menurut Mulyadi (2010) pencatatan akuntansi yang diharuskan dalam sistem informasi akuntansi penjualan tunai adalah jurnal penjualan, jurnal penerimaan kas, jurnal umum, kartu persediaan, dan kartu gudang.

23 c. Sistem Informasi Akuntansi Penerimaan Kas

Sistem Akuntansi Penerimaan Kas merupakan proses pencatatan yang di buat pada saat kegiatan penerimaan pembayaran dari hasil jual.

Menurut Mulyadi (2010) "pemasukkan terbesar di suatu usaha bersumber dari transaksi penjualan"

23 Sistem penerimaan kas dari penjualan tunai melibatkan beberapa fungsi, yaitu

- Penjualan
- Kas
- Gudang
- Pengiriman

-Akuntansi

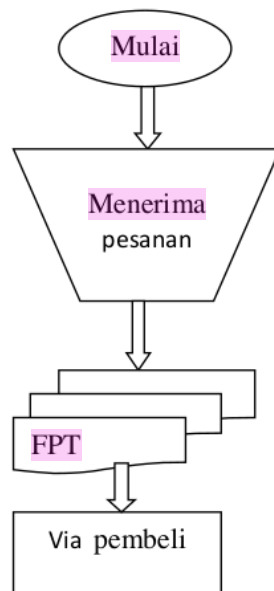
2. Dokumen diperlukan dalam menerima pembayaran dari pelanggan menurut Mulyadi (2016 : 386-391), yaitu :

- Faktur penjualan
- Bukti pembayaran yang dibuat oleh penerima kas.
- **70** Faktur penjualan, digunakan untuk merekam penjualan
- Bukti transfer melalui bank

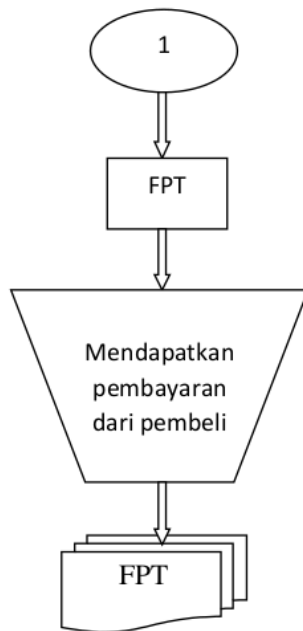
4. Flow Chart Sistem Penjualan Tunai

14 Menurut Mulyadi (2001) bagan alir sistem penjualan tunai adalah sebagai berikut

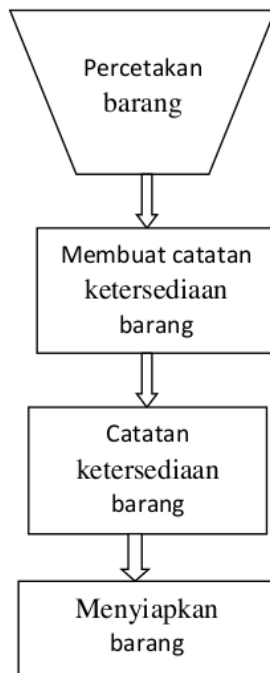
• Bagian penjualan

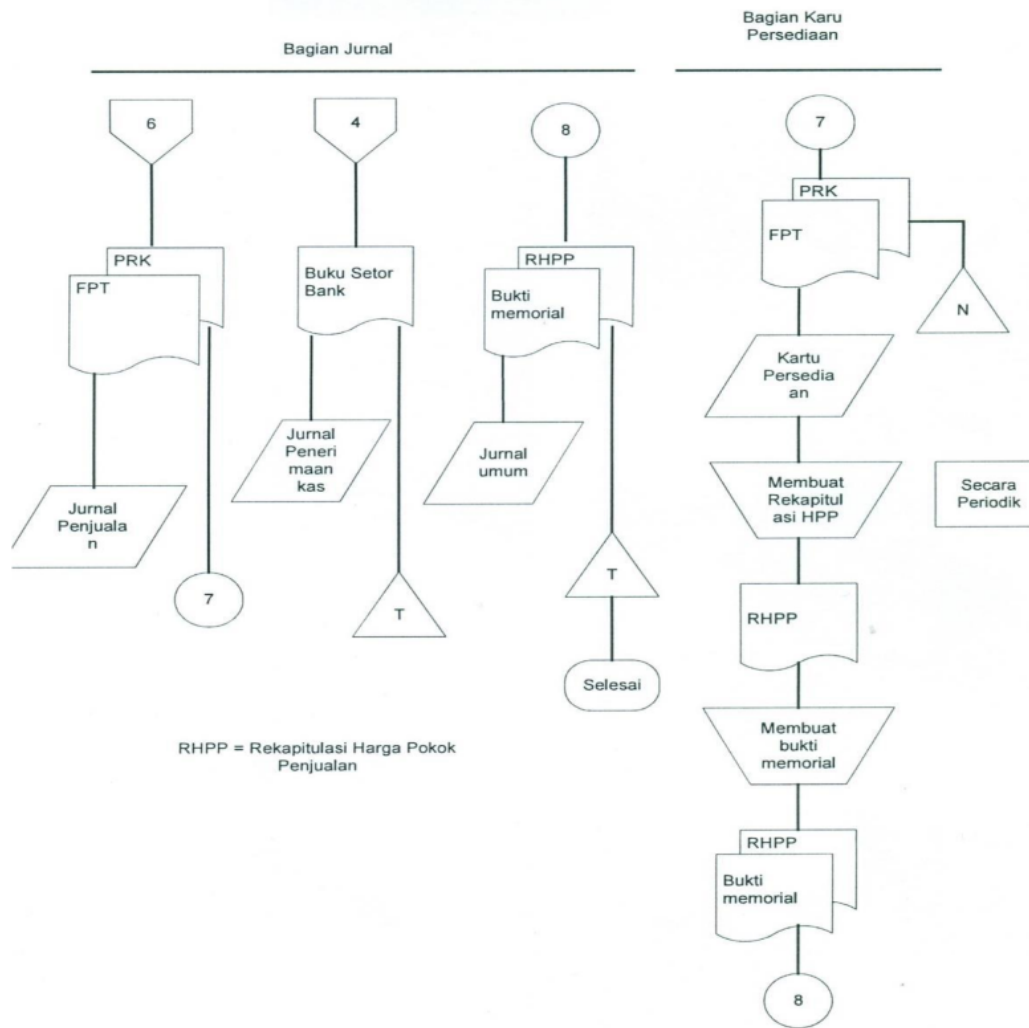


- kasir



- Bagian gudang





Gambar 2.1 diagram sistem penjualan tunai Mulyadi

1. Kegiatan uraian

a. Pesanan pelanggan

- Menerima pesanan
- Faktur penjualan diisi tiga lembar. lembaran 1 di kasir. lembaran 2 digudang dan lembaran 3 ke pemesanan.

21

b. Bagian kas

- Menerima faktur penjualan tunai dan pesanan penjualan dari pembeli
- Menerima pembayaran dengan harga yang tertera pada faktur
- Memproses penerimaan kas untuk menghasilkan uang tunai.
- Kas melampirkan stempel yang telah dibayar

c. Bagian gudang

- Siapkan pesanan sesuai pada invoice
- Masukkan jumlah pesanan untuk ditransfer ke bagian pengiriman pada catatan gudang

d. pengantar barang

- Dapatkan faktur lembar 1 untuk penjualan tunai dan lampiran penerimaan kas dari bagian kas
- Bandingkan faktur penjualan tunai lembar 1 dan lembar 2
- Penyerahan barang kekonsumen
- faktur lembaran 1 diberikan kepada kasir dengan lampiran bukti pembayaran, lembaran 2 di berikan kepada pembeli.

e. Bagian jurnal

- Mengirim faktur penjualan tunai beserta kwitansi tunai ke kartu persediaan
 - Bagian kas menerima bukti dari setoran bank
 - mencatat jurnal penerimaan, SPT kas dan pajak,dan bukti setoran bank
- f. Bagian kartu persediaan
- Mendapatkan faktur penjualan tunai dengan tanda terima tunai terlampir
 - Menulis HPP pada kartu persediaan
 - Arsip faktur penjualan tunai
 - Siapkan ringkasan harga pokok penjualan
 - Menyiapkan tanda terima surat penagihan dan menyerahkan ke jurnal dengan ringkasan harga pokok penjualan.

2.2 Kerangka Berfikir

Kerangka kerja ⁴⁶ adalah model konseptual yang menunjukkan bagaimana teori berhubungan dengan berbagai elemen yang telah diidentifikasi sebagai isu penting. (Sugiyono 2018:60). Dari penjelasan tersebut, kerangka berpikir adalah perbandingan yang menjelaskan bagaimana teori yang satu berhubungan dengan teori lainnya yang sudah di kumpulkan.

CV. BINTANG KERAMIK Kota Gunungsitoli merupakan usaha yang bergerak dalam menjual bahan bangunan, pada kegiatan penjualan yang selama ini dilakukan diharapkan menggunakan sistem informasi akuntansi sesuai standar operasional prosedur. Karena, jika dengan menggunakan sistem informasi akuntansi pada kegiatan penjualannya maka dapat mendukung kegiatan penjualan pada usaha yang sedang berjalan pada CV. BINTANG KERAMIK Kota Gunungsitoli.

Gambar 2.2 Bagan kerangka pikir sebagai berikut:



HASIL DAN PEMBAHASAN

3.1 Penjelasan Objek Penelitian

3.1.1 Sejarah Umum Perusahaan

CV.Bintang Keramik kota Gunungsitoli dimulai pada tahun 2004, yaitu setahun sebelum gempa. CV.Bintang Keramik bergerak pada bidang penjualan bahan bangunan seperti keramik, cat tembok, kloset, pintu kamar mandi, asesoris rumah, dan bahan bangunan lainnya.

Adapun tujuan didirikan CV.Bintang Keramik di kota Gunungsitoli adalah karena pada saat itu pendiri CV.Bintang Keramik melihat potensi untuk perkembangan penjualan keramik lebih terbuka. Artinya, ada kemungkinan pada saat itu penjualan keramik ini akan cepat berkembang karena pada tahun 2004 itu menurut pandangan pendiri itu sendiri, Gunungsitoli atau di pulau Nias ini masih banyak rumah-rumah penduduk atau masyarakat yang masih belum menggunakan keramik.

3.1.2 Profil Perusahaan

Nama dan alamat lokasi penelitian:

Nama : CV.BINTANG KERAMIK Kota Gunungsitoli

Alamat : Jl. Diponegoro. No.331, Illir, kec.Gunungsitoli Kota Gunungsitoli

Telepon : 0852-6121-5008

Instagram : cv.Bintang keramik Gunungsitoli-nias

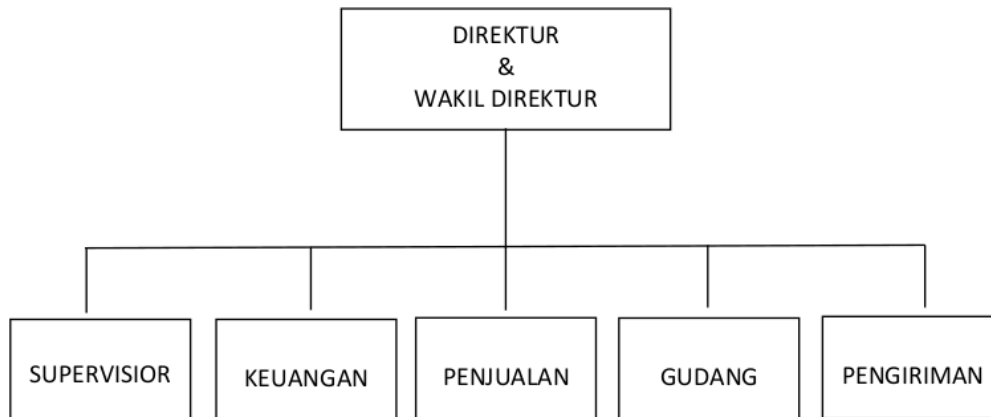
3.1.3 Visi Misi Perusahaan

Visi misi CV. Bintang Keramik yaitu ingin memenuhi kebutuhan keramik atau granik kepada masyarakat kota Gunungsitoli, Supaya masyarakat kita di kota Gunungsitoli yang membutuhkan keramik, tidak lagi pergi berbelanja di luar dari kota atau pulau kita sendiri.

3.1.4 Struktur Organisasi Perusahaan

Gambar 3.1

Struktur Organisasi CV.Bintang Keramik



Sumber : CV Bintang Keramik Kota Gunungsitoli, 2024

3.1.5 Pembagian Tugas

1. Direktur dan Wakil Direktur

- Bertanggungjawab atas seluruh kegiatan yang dilaksanakan di CV.BINTANG KERAMIK
- Memutuskan setiap kebijakan yang menjadi dukungan setiap kegiatan di CV.BINTANG KERAMIK

- Melakukan pengawasan atas berjalannya setiap pekerjaan baik dalam maupun di luar CV.BINTANG KERAMIK

2. Bagian Supervisor

- Bertugas sebagai yang mengawasi kerja di toko dan gudang

3. Bagian Keuangan

- Bertanggungjawab di setiap keuangan CV.BINTANG KERAMIK
- Bertanggungjawab pada pengeluaran kas dan pemasukkan

4. Bagian Penjualan

- Yang melakukan pelayanan bagi pengunjung atau pembeli di CV.BINTANG KERAMIK
- Yang mengeluarkan nota penjualan
- Bagian penjualan juga merangkap sebagai kasir di CV.BINTANG KERAMIK

5. Bagian Gudang

- Bertugas sebagai yang menerima dan mengeluarkan barang
- Menawarkan jenis produk berdasarkan tingkat persediaan

6. Bagian Pengiriman

Mengimkan barang sesuai pesanan pembeli dan juga bertindak sebagai agen pengiriman jika pembeli meminta agar barang di antar langsung ke lokasi pembeli.

3.2 Hasil Penelitian

Dari wawancara yang telah didapat peneliti, dijelaskan bahwa CV.BINTANG KERAMIK kota Gunungsitoli merupakan perusahaan yang menjual bahan bangunan seperti keramik, kloset, cat dinding, pintu kamar mandi, kunci pintu dan bahan bangunan lainnya. Peneliti melakukan studi kasus pada operasional penjualan CV.Bintang Keramik berdasarkan observasi dan wawancara.CV.Bintang keramik juga memiliki sistem prosedur penjualan yang lengkap, dan telah memperkenalkan sistem penjualan tunai menggunakan uang tunai dan transfer. Bagian penjualan masih mempunyai beberapa tugas, misalnya mengola atau mengatur bagian keuangan yaitu keuangan perusahaan.

Namun, pada CV.BINTANG KERAMIK Bagian penjualan masih mempunyai beberapa tugas, misalnya mengola atau mengatur bagian keuangan yaitu keuangan perusahaan. Adalah direktur dan wakil direktur dari CV.BINTANG KERAMIK itu sendiri, dan terjadi pula perangkapan kerja pada bagian penjualan di toko yaitu merangkap sebagai sales.

Mengenai pembagian wewenang masing-masing bagian ada satu manejer satu wakil manejer,satu pengawas,bagian penjualan di toko 12(dua belas) orang, bagian gudang 10(sepuluh) orang, dan bagian pengiriman 3(tiga) orang

Hasil wawancara selanjutnya dari salah satu bagian penjualan di toko yang membahas tentang cara kerja penjualan sebagai sales. Apakah masih bisa terjadi kecurangan pada harga penjualan yang dipasarkan atau di promosikan langsung di luar toko? Dari hasil wawancara tersebut menyatakan bahwa sejauh ini tidak pernah terjadi kecurangan yang dilakukan oleh sales karena ketika pembeli ataupun pelanggan yang ingin memesan barang memang selalu perantara dengan sales, tetapi pembeli atau pelanggan juga bisa bertanya langsung di toko berapa daftar harga barang.

Jadi sejauh ini masih tidak terjadi kecurangan namun terdapat sedikit kesalahan misalnya pada pengiriman barang yang di pesan dengan yang sampai ditoko, pemesanan sedikit berbeda mungkin pada tipe ataupun warna. Solusi yang dilakukan untuk menyikapi kesalahan tersebut yaitu dengan cara mengkonfirmasi kembali antara pembeli, sales penjualan, bagian gudang selaku yang mengeluarkan barang, dan kepada bagian pengiriman.

Pertanyaan terakhir mengenai saran yang dapat diberikan informan supaya kesalahan tersebut tidak terulang kembali yaitu perlu dilakukan pengecekan pesanan barang dengan teliti, memastikan pesanan sudah sesuai pada daftar pesanan barang dan lebih meningkatkan pelayanan yang baik supaya pembeli atau pelanggan memberikan kepercayaan penuh dalam memesan hingga pengantaran barang ke lokasi sesuai yang diharapkan.

3.3 Pembahasan

3.3.1 ⁷ Sistem Informasi Akuntansi Penjualan CV.BINTANG KERAMIK

1. Fungsi yang terkait pada sistem akuntansi penjualan di CV.BINTANG KERAMIK, sebagai berikut:

- Direktur
bertugas sebagai yang mengontrol, mengawasi, mengarahkan, dan mengendalikan semua aktivitas di toko.
- Supervisor
berfungsi sebagai pengawas, baik di toko maupun di gudang
- Keuangan
berfungsi sebagai pengelola keuangan baik uang masuk maupun keluar
- Fungsi Penjualan
bertugas sebagai yang melakukan pelayanan kepada pembeli sampai selesai
- Gudang
bertugas sebagai yang menerima serta mengeluarkan barang yang telah di pesan
- Fungsi Pengiriman
bertugas sebagai pengantar barang ke pelanggan sesuai yang tercantum di nota pesanan

2. Dokumen ⁵⁷ yang digunakan pada sistem akuntansi penjualan CV.BINTANG KERAMIK, yaitu:

- a. Surat Order Penjualan

digunakan atas pencatatan daftar pesanan yang di berikan ke pelanggan

b. Faktur Penjualan

Dikeluarkan oleh bagian kasir yang berisi tagihan atau total bayar

c. Bukti transfer

sebagai keterangan transaksi penyetoran kas yang dilakukan pembeli dengan pembayaran melalui transfer

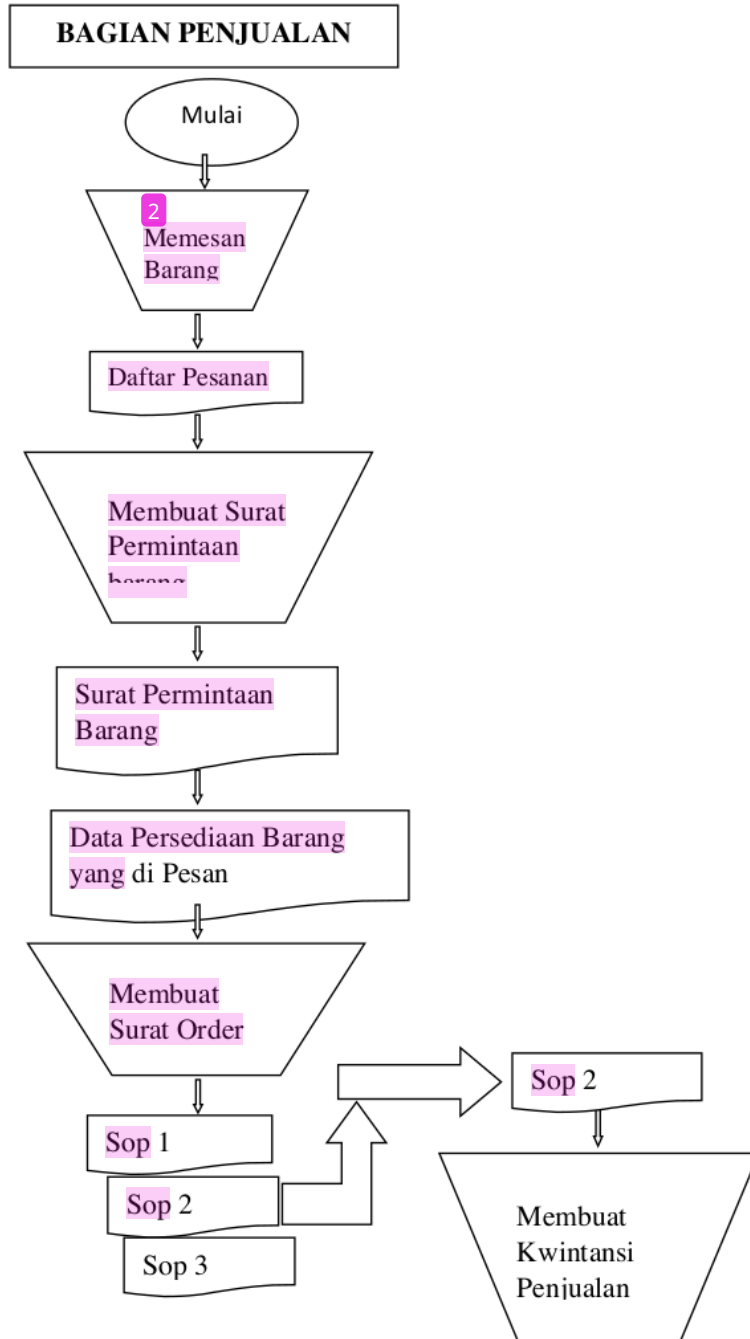
d. Pita Register Kas

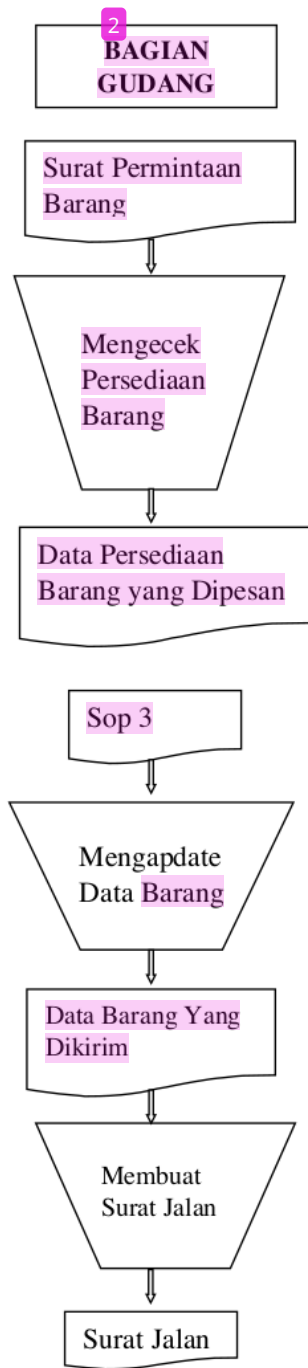
Bukti kas yang diterima di keluarkan kasir, untuk mencatat penjualan tunai yang dilakukan kasir selama transaksi penjualan dan untuk memastikan bahwa pembayaran yang dimasukan dalam register sesuai harga jual tersebut

:

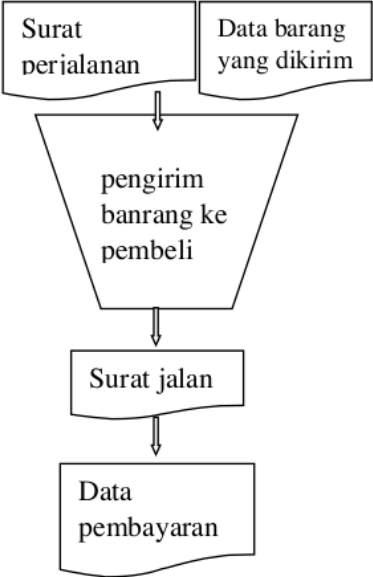
3.3.2 Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan

Berikut gambar 3.3 flow chart standar operasional prosedur penjualan tunai yang diterapkan pada CV.BINTANG KERAMIK kota Gunungsitoli:

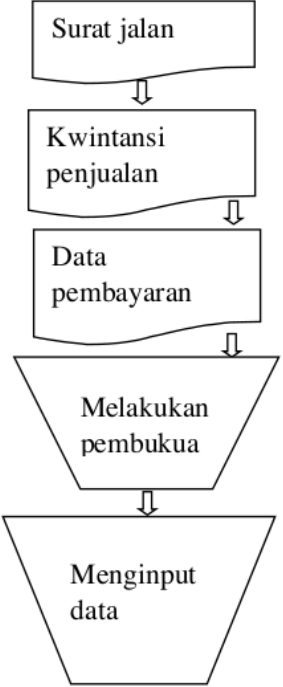


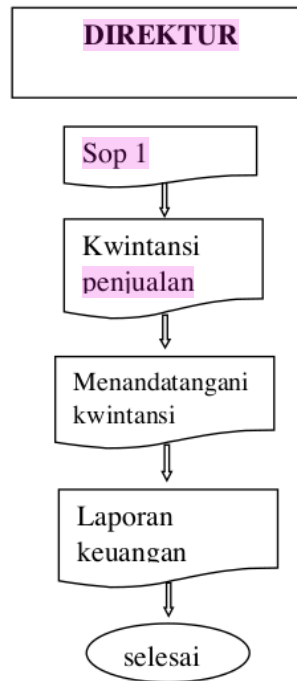
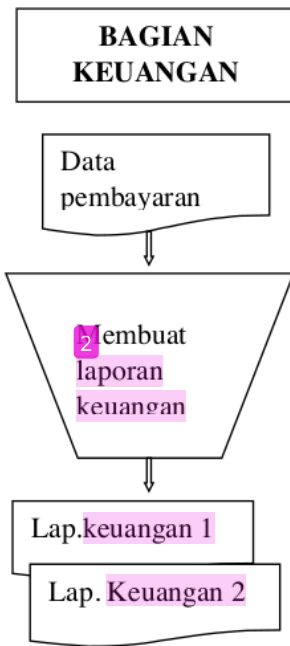


BAGIAN PENGIRIMAN



BAGIAN ADMINISTRASI





Dari flow chart diatas, bisa dijelaskan bahwa:

a. Bagian Penjualan

Bagian penjualan melayani pelanggan dengan menawarkan jenis produk yang dijual di toko serta menjelaskan jenis ataupun tipe yang di tawarkan ke pembeli sesuai barang yang diinginkan. setelah pelanggan memilih produk yang sesuai, Pelanggan mulai memesan barang setelah itu mengisi daftar pesanan, setelah daftar pesanan diisi sesuai jenis barang yang akan di order.

b. Bagian Gudang

Bagian gudang mengeluarkan data persediaan barang yang di pesan dan diserahkan kembali kepada bagian penjualan, lalu bagian penjualan membuat surat order penjualan, yang dimana ada 3 rangkap. Setelah itu bagian penjualan membuat tanda terima sesuai formulir pemesana 2, menerbitkan tanda terima tersebut, dan menandatangani dari manajer kemudian dikirim kembali ke pelanggan untuk membayarkan ke penjualan untuk barang yang di pesan. Bagian gudang kemudian menyiapkan barang sesuai pesanan, menyiapkan barang untuk dikirim, dan melengkapi dokumen perjalanan.

Dokumen perjalanan diserahkan ke bagian pengiriman beserta data pesanan yang diantar.

48

Surat order penjualan lembar ke 3 diserahkan ke gudang lalu gudang menyiapkan

48

barang sesuai pesanan dan menyiapkan barang yang akan di kirim, dan membuat surat jalan. Surat jalan diserahkan ke bagian pengantaran beserta data barang yang akan dikirim.

b. Bagian Pengiriman

Setelah pesanan produk siap dikirim, departemen pengiriman menyerahkan barang dan dokumen perjalan kepada pelanggan.

Setelah barang dikirim, toko akan memeriksa surat perjalanan dan bukti pembelian yang di tandatangani oleh penganggung jawab.

Dokumen penjualan terdiri dari tiga salinan: dokumen penjualan 1 untuk pelanggan, dokumen penjualan 2 untuk dokumentasi, dan dokumen penjualan 3 untuk pengarsipan.

c. Bagian Administrasi

Bagian administrasi melakukan pengolahan akuntansi berdasarkan data yang dibayarkan oleh pelanggan dan memasukkan data tersebut kedalam computer.

d. Bagian Keuangan

Bagian keuangan menyiapkan laporan keuangan. terdiri dari dua bagian, satu untuk direksi, dua untuk arsip .

Demikian tata cara penerapan sistem informasi akuntansi penjualan.

26
BAB IV

PENUTUP

4.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan oleh peneliti tentang sistem informasi akuntansi penjualan pada CV.BINTANG KERAMIK Kota Gunungsitoli dapat disimpulkan bahwa:

- a. Sistem informasi akuntansi yang dijalankan oleh CV.BINTANG KERAMIK yaitu dengan menggunakan sistem informasi komputerisasi.
- b. CV.BINTANG KERAMIK menerapkan sistem penjualan dengan cara pembayaran cash dan transfer.
- c. Pada pembagian tugas di CV,BINTANG KERAMIK masih belum sesuai prosedur kerja, karena masih terdapat perangkapan tugas di setiap bagian seperti pada bagian keuangan dan sales.

4.2 Saran

Saran dari penulis yaitu:

- a. CV.BINTANG KERAMIK lebih meningkatkan pengendalian intern dalam membagi tugas dengan lebih baik sehingga tidak terjadi perangkapan di setiap tugas
- b. Meningkatkan pelayanan kerja untuk menjadi lebih baik lagi terutama pada bagian penjualan sehingga pembeli selalu memiliki daya tarik untuk berkunjung ataupun berbelanja selalu di CV.BINTANG KERAMIK
- c. Sebaiknya ada bagian akuntansi yang berfungsi mencatat transaksi penjualan dan penerimaan kas sekaligus yang menyusun laporan keuangan pada CV.BINTANG KERAMIK

DAFTAR PUSTAKA

- Bodnar, G., & Hopwood, W.S. (2012). *Accounting information systems* (edisi ke-11). New Jersey: Prentice-Hall Inc.
- Nufus, K. (2018). *Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan*. Dalam *Jurnal Ilmiah Akuntansi Kesatuan*, 1(1)
- Rusnawan MN, Hasyim SH, Sahade S. Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan. *Account Glob J*. 2024;8(1):47-62. doi:10.24176/agj.v8i1.11598
- Mudhalia S. Penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Barang Melalui Internet (Web) Pada Pt. Indomarco Prismatama Surabaya. Published online 2020:1-100. <http://eprints.ubhara.ac.id/766/>
- Moleong, Lexy J. (2017). *Metode Penelitian Kualitatif, cetakan ke-36*. Bandung : PT. Remaja Rosdakarya Offset.
- Sugiyono. (2018). *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif, dan R&D*. Bandung: Alfabeta.
- Mulyadi. (2016). *SISTEM AKUNTANSI* (Edisi Keem). Salemba Empat.
- Febriani O.M (2018). *Analisa Dan Perancangan Sistem Informasi Pembahasan Secara Praktis Dengan Contoh Kasus*. Deepublish
- Anggraeni, E. Y. & Irviani, R., 2017. *Pengantar Sistem Informasi*. 1 penyunt. Yogyakarta: Andi
- Maydianto, & Ridho, M. R. (2021). Rancang Bangun Sistem Informasi Point of Sale Dengan Framework Codeigniter Pada Cv Powershop. *Jurnal Comasie*, 02
- Sugiri, S.S. & Riyono, B.A. 2018. *Akuntansi Pengantar 1*. Yogyakarta: STIM
- Romney, Marshal B and Paul John Steinbart. (2014). *Sistem Informasi Akuntansi*, Edisi ketigabelas, Diterjemahkan oleh : Kikin Sakinah, Nur Safira dan Novita Puspasari, Penerbit Salemba Empat, Jakarta.
- Sumiyati, Y.N. (2021). *Akuntansi Keuangan SMK/MAK Kelas XI*. Edisi ke-2. Jakarta : PT. Gramedia
- Azhar Susanto., 2017, *Sistem Informasi Akuntansi – Pemahaman Konsep Secara Terpadu*, Edisi Revisi.
- Mulyadi, 2010, *Sistem Akuntansi*, Jakarta, Salemba Empat
- Sugiyono. 2018. *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif dan R&D*. Bandung: Alfabeta.

HASIL WAWANCARA

Informan 1

Narasumber : Bapak Robert Janely

Jabatan : direktur CV.Bintang Keramik

Waktu Wawancara : 23 juli 2024

Nensy : selamat siang pak...

Bapak Robert : siang

Nensy :saya meminta waktunya sebentar untuk melakukan wawancara terkait prosedur penjualan yang ada di cv.bintang keramik ini. Langsung saja di pertanyaan pertama ya pak, bagaimana sejarah berdirinya cv bintang keramik ini

Bapak Robert :baik saya akan menjelaskan sedikit sejarah tentang berdirinya toko ini. Cv.bintang keramik ini berdiri pada patuh 2004 yaitu satu tahun sebelum gempa

Nensy :jenis penjualan apa saja yang ada di cv.bintang keramik pak?

Bapak Robert :cv.bintang keramik menjual bahan bangunan seperti keramik,granik,kloset, pintu kamar mandi dan bahan bangunan lainnya

Nensy :untuk sistem pembayaran disini biasanya bagaimana pak?

Bapak Robert :pembayaran ditoko yang selama ini yaitu bisa tunai bisa juga transfer

Nensy :bagaimana dengan pembagian tugas di masing-masing bagian pak?

Bapak Robert :di bagian penjualan di toko ada 12 orang karyawan, di gudang ada 10 orang karyawan dan dibagian pengiriman barang ada 3 orang karyawan

Nensy :apakah di cv.bintang keramik ini masih ada perangkapan kerja pak?

Bapak Robert :ya masih ada

Nensy :baik pak terimakasih sudah meluangkan waktu sebentar untuk melakukan wawancara

Informan 2

Narasumber: Ester Harefa

Jabatan : Bagian Penjualan

Waktu Wawancara: 23 juli 2024

Nensy :siang kak saya meminta waktunya sebentar untuk melakukan wawancara terkait di bagian penjualan di cv bintang keramik ini

Ester : iya siang,

Nensy :yang menjadi pertanyaan saya kak, apa saja tugas dari bagian penjualan

Ester :baik, yang menjadi tugas bagian penjualan itu yaitu jika ada pelanggan yang datang ke toko kami sebagai bagian penjualan yang menemani dan melayani pembeli tersebut dan sekaligus membantu menjelaskan produk seperti pada tipe barang, jenis barang yang sama dan warna barang

Nensy :apakah masih terdapat kecurangan pada saat sales mempromosikan barang di luar toko?

Ester :sejauh ini tidak pernah terjadi kecurangan yang dilakukan oleh sales

Nensy :apakah masih terdapat kelemahan pada saat penjualan?

Ester ya, masih terdapat sedikit kelemahan seperti pada kesalahan pengiriman barang

Nensy :bagaimana solusi dari kesalahan tersebut

Ester :iya, pelanggan bisa memberitahu ke bagian pengiriman barang jika barang tersebut tidak sesuai, dan bagian pengiriman barang memeriksa kembali catatan pesanan barang dari pelanggan tersebut

Nensy :baik kak,hanya itu saja yang menjadi pertanyaan saya, terimakasih untuk waktunya

Informan 3

Narasumber : Bapak Nasokhi Gulo

Jabatan : Kepala Gudang

Waktu Wawancara: 23 juli 2024

- Nensy : selamat siang pak,
Bapak Nasokhi : siang, apa ada yang bisa saya bantu?
Nensy : begini pak, saya meminta waktu bapak untuk wawancara sebentar
Bapak Nasokhi : ohh, bisa
Nensy : yang menjadi pertanyaan saya pak, apa saja tugas dari bagian gudang ini ya pak?
Bapak Nasokhi :kami bagian gudang juga melayani pelanggan memilih bahan bangunan yang akan di beli dan menjelaskan bahan bangunan yang mungkin terdapat ukuran atau tipe yang berbeda
Nensy :apa hanya pada saat pelanggan datang ke gudang pembeli di layani
Bapak Nasokhi :tidak, kami juga membantu bagian penjualan di toko dan membantu mengangkat barang yang akan di antar ke pelanggan
Nensy :ohh iya ya pak, sekian wawancara saya terimakasih bapak sudah waktunya sebentar, selamat siang.

LAMPIRAN DOKUMENTASI

a. CV.BINTANG KERAMIK bagian depan



b. Foto bersama bapak Robert Janely (Informan 1)



c. Foto bersama Ester Harefa (Informan 2)



d. Foto bersama Bapak Nasokhi Gulo (Informan 3)



e. Surat permintaan barang/DO

PENTING!!! KERAMIK AMBIL, DIGUDANG, TUTUP JAM 5 SORE
KERAMIK HARAP CEPAT DIAMBIL, JANGAN SAMPAI KEHABISAN STOK, PERSEDIaan TERBATAS

CV. BINTANG KERAMIK
Jl. Diponegoro No. 331 - KM. 2,5
Sibubete - Gunung Sibiti

D/O

No. 001154
G. Sibiti : 17 Juni 2024
Nama :
Alamat :

1. (depan) Latak Hitam 40x40 / SX 74727
2. (depan) Latak Hitam 40x40 / SX 74727 Grey
3. (depan) Latak Ceramika 60x60 / GC 600 Cream Polos
4. (depan) Latak Delta 60x60 / BUNGO BROWN
5. (depan) Latak Delta 60x60 / Datin Biru
6. (depan) Latak Delta 60x60 / Datin Biru
7. (depan) Latak Delta 60x60 / Datin Biru
8. (depan) Latak Delta 60x60 / Datin Biru
9. (depan) Latak Delta 60x60 / Datin Biru
10. (depan) Latak Delta 60x60 / Datin Biru

BARANG TELAH DITERIMA DALAM KEADAAN
BAIK, LENGKAP, DAN PAS

TGL. _____ OLEH _____

Nama : _____
Mobil : _____

CATATAN :
1. DO BERLAKU MASA 30 HARI
2. APABILA DO HILANG / RUSAK ADALAH TANGGUNG JAWAB PEMANGGANG DO
3. WAKTU PENGAMBILAN KERAMIK BARANG SU PAYA DIPERIKSA DENGAN TELITI APABILA SANTI KERANG / RUSAK / PECAH ADALAH TANGGUNG JAWAB PEMBAWA DO

f. Faktur penjualan

PENTING!!! KERAMIK DIAMBIL, DIGUDANG, TUTUP JAM 5 SORE
KERAMIK HARAP CEPAT DIAMBIL, JANGAN SAMPAI KEHABISAN STOK, PERSEDIaan TERBATAS !!!

CV. BINTANG KERAMIK
Jl. Diponegoro No. 331 - KM. 2,5
Sibubete - Gunung Sibiti

D/O

No. H 000451
G. Sibiti, 23 Juli 2024
Nama :
Alamat :

1. 40 (Empat puluh) Latak Ceramika / GC 600 Cream Polos
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.

BARANG TELAH DITERIMA DALAM KEADAAN BAIK, LENGKAP DAN PAS

TGL. _____ OLEH _____

Diketahui Oleh : _____

CV. BINTANG KERAMIK
Jl. Diponegoro No. 331 - KM. 2,5
Sibubete - Gunung Sibiti
1. WAKTU PENGAMBILAN KERAMIK BARANG SU PAYA DIPERIKSA DENGAN TELITI APABILA SANTI KERANG / RUSAK / PECAH ADALAH TANGGUNG JAWAB PEMBAWA DO

CV. BINTANG KERAMIK
Jl. Diponegoro No. 331 - KM. 2,5
Sibubete - Gunung Sibiti

FAKTUR / BON / KONTAN NO. 536370290

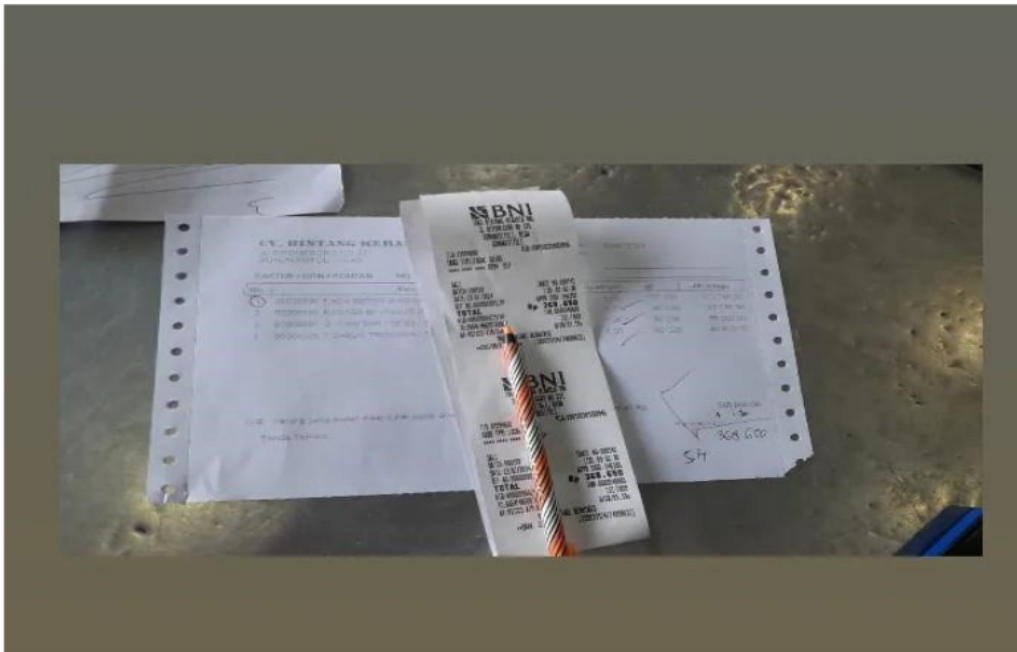
No	Nama Barang	Banyaknya	Qt	Jml Harga
1	0001018 CERAMIKA 60 X 60 / GC 600 / CREAM POLOS	40,00	140.000	5.600.000,00
2	0003919 JASA TILE 40 X 40 / CRION BROWN	3,00	66.500	199.500,00

23 JUL 2024

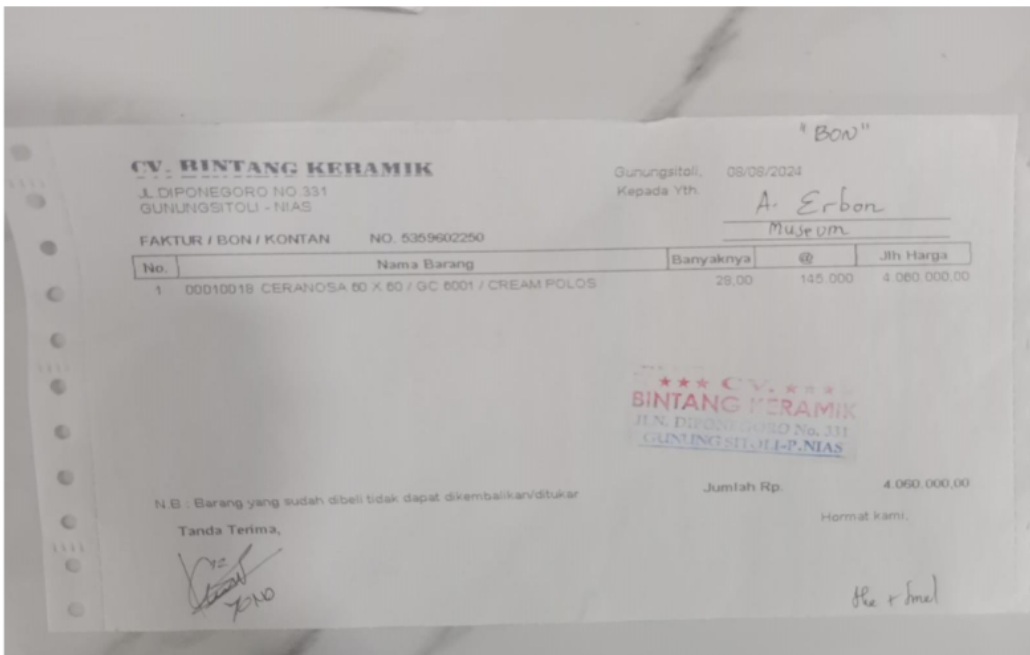
Jumlah Rp. 5.799.500,00

N.B. Barang yang sudah dibeli tidak dapat dikembalikan
Tanda Terima,

g. Bukti setor bank



h. Faktur Bon



PENERAPAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN PADA CV.BINTANG KERAMIK KOTA GUNUNGSITOLI

ORIGINALITY REPORT

28%

SIMILARITY INDEX

PRIMARY SOURCES

1	123dok.com Internet	71 words — 1%
2	www.coursehero.com Internet	65 words — 1%
3	repository.stiegici.ac.id Internet	50 words — 1%
4	repository.usd.ac.id Internet	48 words — 1%
5	digilibadmin.unismuh.ac.id Internet	47 words — 1%
6	economicsbosowa.unibos.id Internet	45 words — 1%
7	docplayer.info Internet	42 words — 1%
8	repository.uhamka.ac.id Internet	41 words — 1%
9	stiepbm.ac.id Internet	41 words — 1%

10	epub.imandiri.id Internet	39 words — 1%
11	repository.stei.ac.id Internet	39 words — 1%
12	eprints.umsb.ac.id Internet	36 words — 1%
13	saidnazulfiqar.files.wordpress.com Internet	36 words — 1%
14	core.ac.uk Internet	35 words — 1%
15	digilib.ikipgriptk.ac.id Internet	33 words — 1%
16	repository.ub.ac.id Internet	32 words — 1%
17	repository.uindatokarama.ac.id Internet	32 words — 1%
18	eprints.undip.ac.id Internet	30 words — 1%
19	repository.unisbablitar.ac.id Internet	30 words — 1%
20	eprints.ubhara.ac.id Internet	29 words — 1%
21	repository.usm.ac.id Internet	27 words — < 1%

nonosun.staf.upi.edu

22	Internet	25 words — < 1%
23	www.scribd.com Internet	25 words — < 1%
24	pt.scribd.com Internet	23 words — < 1%
25	repository.iainbengkulu.ac.id Internet	23 words — < 1%
26	repository.unja.ac.id Internet	23 words — < 1%
27	eprints.pancabudi.ac.id Internet	22 words — < 1%
28	dondwi.blogspot.com Internet	21 words — < 1%
29	journal.formosapublisher.org Internet	19 words — < 1%
30	repository.uin-suska.ac.id Internet	19 words — < 1%
31	text-id.123dok.com Internet	19 words — < 1%
32	repository.radenintan.ac.id Internet	18 words — < 1%
33	repository.unsri.ac.id Internet	18 words — < 1%
34	eprints.iain-surakarta.ac.id	

Internet

17 words — < 1%

35 eprints.ipdn.ac.id

Internet

17 words — < 1%

36 repository.potensi-utama.ac.id

Internet

17 words — < 1%

37 repository.syekhnurjati.ac.id

Internet

17 words — < 1%

38 Dian Pebriana, Adi Ihsan Imami. "Eksplorasi kreativitas matematis: Menganalisis pemahaman pola bilangan siswa SMP", JPMI (Jurnal Pembelajaran Matematika Inovatif), 2024

Crossref

16 words — < 1%

39 ejournal.seaninstitute.or.id

Internet

16 words — < 1%

40 e-journal.uajy.ac.id

Internet

15 words — < 1%

41 garuda.kemdikbud.go.id

Internet

15 words — < 1%

42 repository.uir.ac.id

Internet

15 words — < 1%

43 sitisarahadi.wordpress.com

Internet

15 words — < 1%

44 repository.its.ac.id

Internet

14 words — < 1%

45 journal.universitassuryadarma.ac.id

Internet

13 words — < 1%

46 repository.ar-raniry.ac.id
Internet

13 words — < 1%

47 vdocuments.site
Internet

13 words — < 1%

48 Ayu Apriyanti. "Evaluasi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit", Journal of Economic, Bussines and Accounting (COSTING), 2019
Crossref

12 words — < 1%

49 Emilianus Eo Kutu Goo, Maria Nona Dince, Walter Obon, Magdalena Samosir, Yoseph Darius Purnama Rangga. "Evaluasi Penerimaan Kas Terhadap Pendapatan Pada PT.Suryagita Nusaraya Cargo Cabang Maumere", Journal of Economic, Bussines and Accounting (COSTING), 2020
Crossref

11 words — < 1%

50 library.binus.ac.id
Internet

11 words — < 1%

51 repository.uki.ac.id
Internet

11 words — < 1%

52 www.neliti.com
Internet

11 words — < 1%

53 Indah Hartati. "FRAMEWORK COBIT 4.1 UNTUK AUDIT SISTEM INFORMASI PADA PERWAKILAN BADAN KEPENDUDUKAN DAN KELUARGA BERENCANA NASIONAL (BKKBN) PROVINSI ABCD", Open Science Framework, 2018
Publications

10 words — < 1%

54	ojs.mahadewa.ac.id Internet	10 words — < 1%
55	agriunud.blogspot.com Internet	9 words — < 1%
56	eprints.umm.ac.id Internet	9 words — < 1%
57	repo.uinsatu.ac.id Internet	9 words — < 1%
58	repository.umy.ac.id Internet	9 words — < 1%
59	www.jurnal.id Internet	9 words — < 1%
60	Michael Lowman Stinjak, Fajar Masya. "PERANCANGAN DAN IMPLEMENTASI SISTEM INFORMASI INVENTORY BERBASIS WEBSITE MENGGUNAKAN ITERATIVE WATERFALL", <i>Rabit : Jurnal Teknologi dan Sistem Informasi Univrab</i> , 2021 Crossref	8 words — < 1%
61	dspace.uii.ac.id Internet	8 words — < 1%
62	jurnal.stietrisnanegara.ac.id Internet	8 words — < 1%
63	repo.unikadelasalle.ac.id Internet	8 words — < 1%
64	repository.unitomo.ac.id Internet	8 words — < 1%

-
- 65 repository.unmuhpnk.ac.id Internet 8 words — < 1%
-
- 66 Mohammad Fauzen Adiman, Syamhadi Syamhadi. "Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit Di PT. Nusa Andhalan", Mazinda : Jurnal Akuntansi, Keuangan, dan Bisnis, 2023 Crossref 7 words — < 1%
-
- 67 Geby Karla Pioh, Sherly Gladys Jocom, Olly Esry Harryani Laoh. "Bauran Pemasaran Kacang Shanghai Jessivar Di Kelurahan Talikuran Barat Kecamatan Kawangkoan Utara Kabupaten Minahasa", AGRI-SOSIOEKONOMI, 2024 Crossref 6 words — < 1%
-
- 68 Noferius Giawa, Yoel Melsaro Larosa. "Analisis Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Kinerja Perangkat Desa Orsedes Kecamatan Boronadu Kabupaten Nias Selatan", Jurnal EMBA : Jurnal Riset Ekonomi, Manajemen, Bisnis dan Akuntansi, 2023 Crossref 6 words — < 1%
-
- 69 andarasuharman.blogspot.com Internet 6 words — < 1%
-
- 70 eprints.uny.ac.id Internet 6 words — < 1%
-
- 71 repositori.uin-alauddin.ac.id Internet 6 words — < 1%
-
- 72 repository.stiesia.ac.id Internet 6 words — < 1%

EXCLUDE QUOTES OFF

EXCLUDE BIBLIOGRAPHY ON

EXCLUDE SOURCES OFF

EXCLUDE MATCHES OFF